

Key Account Manager - IT and Digital Solutions (m/w/d)

14.11.2019

Ihre Aufgaben

- > die Beratung von Kunden und den Verkauf von modernen ICT- und Digitalisierungslösungen
- > das Platzieren neuer Lösungen und Services am Markt
- > die Identifikation und Betreuung von Entscheidungsträgern bei Kunden auch außerhalb der klassischen IT-Abteilungen
- > den Aufbau und die Pflege der Pipeline von IT- und Digitalisierungsprojekten
- > den gesamten Verkaufsprozess – vom ersten Kundenkontakt bis zur laufenden Betreuung eines Vertragskunden

Ihr Profil

- > Erfahrung im Vertrieb von IT-Lösungen oder -Services und ein äußerst professionelles Auftreten mit hohem Verhandlungsgeschick und erprobter Abschlussstärke
- > eine abgeschlossene technische oder betriebswirtschaftliche Ausbildung
- > die erprobte Fähigkeit strategisch zu denken und eine Vertriebsstrategie in tatsächlichen Vertriebserfolg umzusetzen
- > stets neugierig und haben daher den Willen sich laufend fortzubilden um am neuesten Stand zu bleiben
- > sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit
- > die Fähigkeit komplexe Anforderungen eines Kunden zu verstehen und daraus, gemeinsam mit einem Bid-Team, maßgeschneiderte Lösungskonzepte zu entwickeln
- > ein hohes Maß an Erfolgsorientierung und Kreativität

Unser Angebot

- > Vertriebskarriere mit der Möglichkeit der Übernahme einer Teamleitungsfunktion nach erfolgreicher Einarbeitungszeit
- > Spannenden Vertriebsprojekte im Bereich der IT und Digitalisierung in einem stabilen, österreichischen Familienunternehmen und international tätigen Know-how und Technologieführer
- > Angenehmes Arbeitsumfeld in einem hoch qualifizierten, familiären Team
- > Eintritt: ab sofort, Vollzeitbeschäftigung in einem unbefristeten Angestelltenverhältnis
- > Bruttogehalt ab € 50.000 p.a. (IT-KV) mit der Bereitschaft zur Überzahlung entsprechend Ihrer Qualifikation
- > Eigenes Firmenauto mit Privatnutzung, Notebook und Smartphone
- > Attraktive Gehaltsentwicklung entsprechend Ihrer Performance
- > Laufende fach- und persönlichkeitsorientierte Weiterbildungsmaßnahmen

Über Uns

Kapsch BusinessCom, ein Unternehmen der global agierenden Kapsch Group, unterstützt als Digitalisierungspartner Unternehmen bei der Steigerung der Business Performance und Entwicklung neuer Geschäftsmodelle und agiert dabei als Berater, Systemlieferant und Dienstleistungsanbieter. Das umfangreiche Portfolio umfasst Lösungen für ICT-Infrastruktur, smarte Gebäude-, Medien- und Sicherheitstechnik sowie Outsourcing-Services. Umfassendes Know-how und eine Vielzahl von erfolgreichen Use Cases machen Kapsch zum idealen Begleiter bei der digitalen Transformation.

Job Fakten

-  Innsbruck
-  Vollzeit
-  DE / EN
-  ab sofort

Vorteile

- Aus- und Weiterbildungsangebote
- Dienstwagen mit Privatnutzung
- Flexible Arbeitszeitmodelle
- MitarbeiterInnen Zukunftsvorsorge
- Moderne Office-Infrastruktur
- Notebook & Smartphone

Ihr Kontakt



Daniela Giovannozzi
 Head of Recruiting Austria
 Kapsch Group

 +43 50 811 1905

Auszeichnungen und Zertifikate

